

In Bayern agierende Industrievertretung eröffnet Franchise-Online-Shop für Spritzgieß-Zubehör

KT-Sakkas geht ins dritte Jahr

Im Mai 2007 startete die Industrievertretung KT-Sakkas im fränkischen Herzogenaurach mit dem Ziel, den bayrischen Spritzgießmarkt mit zuverlässiger und zukunftsorientierter Maschinen- und Peripherieausrüstung zu bedienen. In Kürze wird KT-Sakkas einen Franchise-Online-Shop freischalten, in dem Spritzgießbetriebe rasch und unkonventionell die oft dringend benötigten Hilfsmittel und Kleinteile für den Betrieb ihrer Anlagen erwerben können.

Für die Windsor Kunststofftechnologie hat der heute 38-jährige Ioannis Sakkas vor zwei Jahren die Vertretung der vollelektrischen JSW-Maschinen (350 bis 25.000 kN Schließkraft) für seine Region übernommen. Mit den etablierten Marken Groche Technik (Schnecken und Zylinder) und Müller Maschinen (Schneidmühlen) sowie Moretto (Trocknen, Fördern, Dosieren, Temperieren) war eine gute Ausgangsposition geschaffen. Außerdem baute KT-Sakkas die Kundenkontakte für die Produkte von Wemo (Servo-



FOTO: KT-SAKKAS

Mit seiner Industrievertretung KT-Sakkas geht Ioannis Sakkas jetzt ins dritte Jahr und vertritt neben den JSW-Maschinen für Windsor auch die Unternehmen Groche, Moretto, Müller und Wemo in der fränkischen und bayerischen Region

picker und Roboter) in der süddeutschen Region aus. „Mit den Produkten von Groche, Moretto, Müller, Wemo und Windsor-JSW haben wir hochflexible Zulieferer der meist mittleren Größe, die stark kundenorientiert arbeiten. Der persönliche Kontakt ist mir und diesen eignergeführten Unternehmen wichtig. Wir gehen neue Wege und bieten bei KT-Sakkas als One-Stop-Shop moderne Gesamtlösungen op-

timiert auf die Kundenbelange an. Energieeinsparung, Präzision und Stabilität sind für uns keine neuen Themen“, so Ioannis Sakkas, der bereits seit 1997 im Kunststoffmarkt aktiv ist und langjährige Erfahrungen im Vertrieb von leistungsfähigen Maschinen und Peripherie-Equipment hat.

www.kt-sakkas.de